Q-A

**Чем отличается наследственный контракт от страхового?**

Выплаты по страховому контракту возможны только если страховой случай возник до истечения срока действия полиса. Например, если полис действовал до 80 лет, а застрахованный умер в 81 год, то никаких выплат не будет.

Наследственный Контракт НК выплатит деньги вне зависимости от даты смерти, т.к. его цель – обеспечение наследства и это уникальное преимущество перед страховым полисом, где для получения выплаты необходимо «вовремя умереть».

**Какая немедленная практическая польза от такого контракта помимо многомиллионных выплат наследникам?**

Успешные бизнесмены тратят огромные ресурсы, время и силы на защиту заработанного. Создаются дорогостоящие хитроумные многоходовые схемы, призванные спрятать и сохранить капиталы. Однако на практике их единственный неоспоримый результат - обогащение нанятых юристов и консультантов. Используя действующее законодательство США, владелец НК, ничего не пряча и не скрывая, а главное - не тратя ни цента, защитит свои капиталы наиболее надежно и эффективно.

Используя условия контракта, можно получать кредит, позволяющий приобретать то, что невозможно традиционным путем.

Контакт, как реальный актив, создает мгновенный общепризнанный уставной капитал.

В перспективе его накопления может быть изъяты и использованы для любых целей, включая эмиграционное планирование, не разрушая самого контракта.

И наконец, как востребованный гарантированный инвестиционный продукт, его можно выгодно продать в случае необходимости.

**Являются ли обязательными опции Тихий Траст и Конфиденциальный Счет?**

НК может работать независимо и полностью выполнять банковские и офшорные функции. Однако наличие любой из этих опции расширяет возможности владельца.

К примеру, владея НК, трастовая структура освобождает бенефициара от необходимости декларировать наследственный контракт как имущество, ценный актив или счет. Это также более удобно при выплатах наследства, т.к. приход значительных сумм на личный счет не всегда желателен. Кроме того, наличие траста как владельца очень важно для легализации капитала.

Также по желанию можно параллельно открыть конфиденциальный субсчет в крупнейшем американском банке, что невозможно сделать самостоятельно. Наличие рекомендации INFINET и ее эгида позволяет проводить различные банковские операции без всех тем проблем, присущих обычным счетам. Это очень удобно при переводе взносов и получении выплат из контракта.

**Как открытие субсчета связано с НК?**

Каждому американскому банку крайне важно обоснование открытия счета нерезидентом, тем более офшорным. НК, выпущенный солидной публичной американской финансовой компанией с необходимостью переводов в США является убедительным доводом. Кроме того, НК служит в качестве обязательной рекомендации при открытии счета и соответствии федеральной банковской политики Знай Своего Клиента (KYC). И наконец, такой счет необходим для получения выплат и кредитов от страховой компании.

**Как определяются депозиты в контракт?**

АНК многофункционален и в зависимости от нужд, пожеланий и индивидуальных обстоятельств определяется оптимальный депозит, который может быть, как одноразовым, так и периодическим.

**Соответствует ли сумма взносов сумме наследства?**

Нет и это еще одна уникальное отличие НК. Контракт можно полностью выплатить, внеся 20-25% от общей суммы, причем взносы можно рассрочить и вносить в течении 15-20 лет. Однако все привилегии и обязательства вступают в силу немедленно.

**Как быстро производятся выплаты из НК?**

При получении заявления, компания переведет деньги на указанный счет в течении нескольких дней.

**Деньги из контракта можно снять или получить кредит. Зачем брать кредит и платить процент, если простое их изъятие ничего не стоит?**

Разница в том, что вы изымаете деньги со своего контракта, а кредит берете у страховой компании, оставляя свои деньги в контракте нетронутыми. Юридически это разные действия. Ставка всего 3,8 % в год, но процент списывается, если кредит взят под бизнес нужды. Но главное, это открывает совершенно новые возможности в легализации средств. Выбор каждой опции за клиентом.

**Как понимать, что кредит можно не возвращать?**

Не возвращать можно и кредит и даже проценты под него. Они будут вычтены из наследственной суммы после смерти. Но в некоторых случаях выгодно выплачивать взятый кредит вовремя.

**На чью жизнь можно оформлять наследственный контракт?**

На свою, ближайших родственников, партнеров по бизнесу, ключевых сотрудников, а также должников по кредитам до 70, а в некоторых случаях, до 85 лет. Изначальная сумма наследства для жителей СНГ - $5,000,000, для других регионов больше.

**Учитывает ли такой контракт инфляцию и влияют ли взносы на его сумму?**

Взносы значительно, иногда многократно увеличивают суммы наследственных выплат и контракт 5,000 000 может превратиться в наследство 25,000 000.

**Кто может быть наследником и можно ли его менять?**

Наследниками могут быть физические лица, а также бизнес или трастовая структура. Менять наследников можно в любое время. Также можно поменять и самого владельца. Деньги, полученные наследниками, не облагаются налогами и не подлежат искам кредиторов.

**Почему не рекламируется столь необычный и выгодный продукт?**

Это дискретный контракт предназначен только для солидных бизнесменов, отвечающих соответствующим требованиям. Определить эти соответствия могут уполномоченные консультанты INFINET. Отсутствие местных офисов гарантирует конфиденциальность и защищенность. А полученная значительная экономия передается владельцам контрактов.

**Насколько надежна компания, гарантирующая наследственные выплаты?**

Во-первых, все американские компании жестко регулируются страховыми департаментами на соответствие местному законодательству и наличию достаточных резервов. Малейшие отклонения немедленно отражаются на рейтинге и репутации компании. Выпускающая НК компания регулируется 54 штатами и территориями США и несоответствия в любом из них сразу же вызовет реакцию регуляторов и рейтинговых агентств. Очень важным фактом является публичность компании, поэтому вся ее деятельность дополнительно контролируется биржей и акционерами.

Во-вторых, в отличии от имущественных, жизненные риски значительно более контролируемы и предсказуемы и поэтому дефолт лайфовых компаний мало реалистичен. Кроме того, в каждом штате существует система взаимного выкупа и поддержки страховых компаний.

В-третьих, американские страховые компании по своим возможностям, технологиям и защите клиентов на несколько десятков лет опережают лучших европейских страховщиков, не говоря уж об компаниях в СНГ.

В-четвертых, все контракты перестрахованы крупнейшими перестраховщиками мира.

Выпускающая НК компания в бизнесе свыше 50 лет, портфель - 135,000 контрактов на общую сумму $22 миллиарда. Ее резервы превышают необходимый регуляторный стандарт в 7,5 раз. Не удивительно, что она обладает высочайшим рейтингом А по классификации A.M.Best и А по классификации S&P.

**Как происходят выплаты по факту смерти и не ждут ли наследников бесконечные проволочки и придирки, что свойственно некоторым компаниям?**

Процедура оформления претензии достаточна проста, включает анкету наследника на русском или английском языке, свидетельство о смерти и, если необходимо, ряд других документов. Важно правдиво ответить на все вопросы анкеты на момент заключения контракта. При отсутствии вопросов у компании, платежи выполняются в течение 60 дней на указанный бенефициаром счет. Всего компанией было выплачено наследникам более $2,7 миллиарда долларов!

Никакие межгосударственные санкции на условия контракта не распространяются.